



QUICKSTART GUIDE

Eigenkalkulation

Maximieren Sie Ihren Gewinn unter Berücksichtigung
Ihrer Kosten

Das neue EUROTAX ermöglicht es Ihnen, Ihre Kosten pro Fahrzeug optimal zu berücksichtigen und dadurch Ihren Gewinn zu maximieren.

Vorbereitungen

Stellen Sie sicher, dass Sie im Bereich „Preiskalkulation“ der Administration von EUROTAX die für Ihren Betrieb anfallenden Standardkosten wie Deckungsbeitrag, Ertragsprovision oder Aufbereitungskosten festgelegt haben. Nähere Infos hierzu finden Sie in unserem Quickstart Guide „Administration“.

Alternativ können Sie die Kosten für jedes Fahrzeug direkt eingeben, jedoch sparen Sie erhebliche Zeit und Aufwand, indem Sie die Standardwerte im Administrationsbereich festlegen. Selbstverständlich haben Sie weiterhin die Möglichkeit, die Vorgabewerte für jedes einzelne Fahrzeug anzupassen.

Der Bereich Eigenkalkulation ist in allen Fahrzeugstati (Bewertung, Bestand oder Verkauft) verfügbar, unterscheidet sich allerdings in der Darstellung zwischen bewerteten Fahrzeugen, Bestandsfahrzeugen und verkauften Fahrzeugen.

Starten wir mit einem bewerteten Fahrzeug. Sie gelangen in den Bereich Eigenkalkulation, indem Sie auf „Eigenkalkulation“ in der schwarzen Preisbox am rechten Rand von EUROTAX klicken.

The screenshot shows a detailed view of a vehicle listing on the Eurotax platform. The vehicle is a VW Touran Sky 2.0 SCR TDI DSG Sky. Key details shown include:

- Vehicle Identification:** VIN: WVGZZZ1TZJW111246, National Code: 235262, License Plate: W-PLE22.
- Technical Data:** First registration date: 11.07.18, Mileage: 120 000 km, Hubraum (CCM): 1968, Body type: MPV, 5 seats.
- Financial Information:** Previous price: € 37.770,00, current price: € 12.671,52, total price: € 50.441,52.
- Evaluation Factors:** Bewertungsfaktoren: € 0,00.
- Equipment:** Ausstattung: € 3.566,47.
- Repair:** Reparatur: € -2.000,00.
- Dealer Information:** Wiederverkäufer Nachrichten: Anzahl: 0.
- Owner Information:** Fahrzeughalter: Anzahl: 0.

Right Sidebar (Eigenkalkulation section):

- Inzahlungnahme-Angebot:** Fahrzeug kaufen und in den Bestand buchen.
- Bewertung:** Alle Preise inklusive Mehrwertsteuer: 20,00%.
- Händlerbew.-EK:** € 16.638,00 (MWST.: € 2.773,00).
- Eigenkalkulation:** This option is highlighted with a blue border.
- Other sections:** Angebotshistorie, LIVERETAIL, LiveRetail Details.

Die Eigenkalkulation wird angezeigt. Sie enthält für bewertete Fahrzeuge nur die Spalte „Vorkalkulation“. Sie dient dazu, den optimalen Einkaufspreis für ein bewertetes Fahrzeug zu ermitteln, bevor Sie es in Zahlung nehmen.

Die Vorkalkulation beginnt mit dem von EUROTAX ermittelten Verkaufspreis des Fahrzeugs in repariertem Zustand. Davon werden dann alle eventuell anfallenden Kosten abgezogen

- Herstellerspezifische Korrektur vornehmen:

Haben Sie in der Administration eine herstellerspezifische Korrektur festgelegt, wird diese hier aufgeschlagen oder abgezogen.

- Das Ergebnis ergibt den kalkulierten Verkaufspreis für das Fahrzeug. Sie können diesen auch überschreiben und somit Ihren eigenen Verkaufspreis festlegen. Dieser wird als Angebotspreis vorgeschlagen, wenn Sie das Fahrzeug in den Bestand buchen. Mit Klick auf den Button gelangen Sie wieder zum berechneten Wert zurück.
- Anschließend werden alle relevanten Kostenpositionen abgezogen, angefangen von den Kosten für die Standtage des Fahrzeugs bis hin zu den individuell definierbaren Kosten aus Ihrem Administration Bereichs.
- Die Verkäuferprovision wird auf Basis der Gewinnspanne errechnet.
- Die MwSt. bezieht sich auf die kalkulatorischen Kosten und nicht auf den Preis des Fahrzeugs.
- Am Ende werden die etwaigen Reparaturkosten abgezogen. Damit ergibt sich der von Ihnen kalkulierte Einkaufspreis.
- Möchten Sie diesen kalkulierten Einkaufspreis statt des von EUROTAX errechneten Einkaufspreises verwenden, muss der Schalter „Kalkulierten Preis verwenden“ eingeschaltet sein – dies ist standardmäßig der Fall, wenn Sie in der Administration Kosten im Bereich „Preiskalkulation“ definiert haben und die Eigenkalkulation aufrufen. Ist der Schalter ausgeschaltet, verwendet EUROTAX den ermittelten Einkaufspreis ohne Ihre angegebenen Kosten (im Beispiel-Screenshot 16.638,00 € anstelle des kalkulierten Einkaufspreises von 15.760,00 €).
- Klicken Sie auf „Speichern“ am rechten unteren Ende der Seite, um die vorgenommenen Änderungen zu übernehmen.

VORKALKULATION			
HANDLERBEWERTUNG-VK REPARIERT			
INKL. MWST.			
€ 24.000,00			
Inkl. 20,00% MwSt., € 4.000,00			
HERSTELLERSPEZ. KORREKTUR VORNEHMEN	€ 0,00		
KALKULIERTER VERKAUFSPREIS	€ 24.000,00	€ 24.000,00	
STANDTAGE	85 T		
STANDTAGE/-KOSTEN	€ 18,00	€ -1.530,00	
AUFBEREITUNGSKOSTEN	310,00	EUR	€ -310,00
GARANTIE	2,00	%	€ -480,00
ANDERE	4,00	%	€ -960,00
GEWINNSPANNE	8,00 %		€ -1.632,00
VERKÄUFERPROVISION (ERTRAGSPROVISION)	15,00 %		€ -288,00
MWST.-ART	20,00 %	Regelbesteuert (inkl. M...)	€ -1.040,00
REPARATURKOSTEN	€ -2.000,00		
HÄNDLERBEW.-EK			
INKL. MWST.			
€ 16.638,00			
INKL. 20,00% MWST., € 2.773,00			
KALKULIERTEN PREIS VERWENDEN			

TIPP:

Mit Hilfe der herstellerspezifischen Korrektur können Sie z. B. bestimmte Hersteller auf- oder abwerten, die sich an Ihrem Standort besonders gut oder schlecht verkaufen.

Mit aktiviertem Schalter „Kalkulierte Preis verwenden“ in der Eigenkalkulation, wird der kalkulierte Einkaufspreis mit Ihren Kosten in der schwarzen Preisbox (und an allen anderen relevanten Stellen) in EUROTAX angezeigt.

Der kalkulierte Verkaufspreis wird ebenfalls an dieser Stelle angezeigt.
Die Werte Eurotaxwert-Einkauf und Eurotaxwert-Verkauf bleiben unverändert.

Wenn Sie das Fahrzeug ankaufen und in den Bestand buchen, werden sowohl der manuell angepasste kalkulierte Verkaufspreis als Angebotspreis, als auch der kalkulierte Einkaufspreis automatisch übernommen.

Wenn Sie bei einem Fahrzeug aus Ihrem Bestand in die Eigenkalkulation wechseln, sehen Sie folgende Aufteilung:

Die von Ihnen in der Bewertung vorgenommenen Kostenangaben werden nun auf der rechten Seite in der Spalte „Vorkalkulation“ zum Vergleich angezeigt.

Links sehen Sie in der Spalte „Bestand“ die Kosten zum aktuellen Zeitpunkt. Haben Sie das Fahrzeug z. B. vor 30 Tagen zugekauft und in den Bestand übernommen, werden im Feld „Standtage“ automatisch die 30 Standtage angezeigt – inkl. der zugehörigen Kosten.

Sie können nun auch von Ihnen erwartete Kostenveränderungen simulieren, indem Sie die jeweiligen Felder entsprechend verändern – Sie sehen sofort die Auswirkungen auf die Gewinnspanne und die Verkäuferprovision. Denn die einzigen Positionen, die sich in der Eigenkalkulation im Bestand neu berechnen, sind Gewinnspanne und Verkäuferprovision.

BESTAND		VORKALKULATION	
ANGEBOTSPREIS BRUTTO		HANDLERBEWERTUNG-VK REPARIERT INKL. MWST.	
	24 000,00 ⓘ	€ 24.000,00	Inkl. 20,00% MwSt., € 4.000,00
	k.A.	€ 0,00	
	k.A.	€ 24.000,00	
STANDTAGE		85 T	
STANDTAGE-/KOSTEN		€ 18,00	€ -1.530,00
AUFBEREITUNGSKOSTEN		€ 310,00	€ -310,00
GARANTIE		2,00 %	€ -480,00
ANDERE		4,00 %	€ -960,00
GEWINNSPANNE		7,71 %	€ 1.851,58
VERKÄUFERPROVISION (ERTRAGSPROVISI... MWST.-ART		15,00 % 20,00 % Regelbesteuert (inkl. M...	€ -326,75 € -893,67
REPARATURKOSTEN			€ -2.000,00
EFFEKTIVER EINKAUFSPREIS BRUTTO		KALKULIERTER EINKAUFSPREIS INKL. MWST.	
		€ 16 638,00 ⓘ	€ 15.760,00
			Inkl. 20,00% MwSt., € 2.626,67
		KALKULIERTEN PREIS VERWENDEN	

TIPP:

Sie können so z. B. sehen, wie sich Gewinnspanne und Verkäuferprovision verändern, wenn Sie das Fahrzeug 90 Tage in Ihrem Bestand haben würden oder wenn sich Kosten für die Aufbereitung oder die Garantie verändern.

Hier noch ein anderes Beispiel. Nehmen wir an, es kommt ein Kunde in Ihren Betrieb und bietet Ihnen für das Fahrzeug im obigen Beispiel anstelle des Angebotspreises von 24.000,00 € nur 23.000,00 € an, da er kein größeres Budget zur Verfügung hat.

Geben Sie nun einfach in der Eigenkalkulation im Feld Angebotspreis die vom Kunden angebotenen 23.000,00 € ein – und Sie sehen sofort im Feld „Gewinnspanne“, dass sich diese dadurch von 1.851,58 € (s. vorheriger Screenshot) auf nun 1.194,25 € reduzieren würde.

Sie können nun entscheiden, ob Sie das Fahrzeug trotzdem zum von Kunden angebotenen Betrag verkaufen möchten, oder ob Ihnen die Gewinnspanne zu gering ist.

Eigenkalkulation VW Touran Sky 2,0 SCR TDI DSG Sky		
BESTAND		ANGEBOTSPREIS BRUTTO
€ 23 000,00		●
HERSTELLERSPEZ. KORREKTUR VORNEHM		k.A.
KALKULIERTER VERKAUFSPREIS		k.A.
STANDTAGE		30 T
STANDTAGE/-KOSTEN		€ 18,00
AUFBEREITUNGSKOSTEN		310,00 EUR
GARANTIE		2,00 %
ANDERE		4,00 %
GEWINNSPANNE		5,19 %
VERKÄUFERPROVISION (ERTRAGSPROVISI)		15,00 %
MWST.-ART		20,00 % Regelbesteuert (inkl. M..)
REPARATURKOSTEN		€ -2.000,00
EFFEKTIVER EINKAUFSPREIS BRUTTO		€ 16 638,00 ●
VORKALKULATION		
HANDLERBEWERTUNG-VK REPARIERT INKL. MWST.		€ 24.000,00
inkl. 20,00% MwSt., € 4.000,00		
		€ 0,00
		€ 24.000,00
85 T		
€ 18,00		€ -1.530,00
		€ -310,00
2,00 %		€ -480,00
4,00 %		€ -960,00
8,00 %		€ -1.632,00
15,00 %		€ -288,00
20,00 % Regelbesteuert (inkl. M..)		€ -1.040,00
		€ -2.000,00
KALKULIERTER EINKAUFSPREIS INKL. MWST.		
€ 15.760,00		inkl. 20,00% MwSt., € 2.626,67
KALKULIERTEN PREIS VERWENDEN		<input type="checkbox"/>

Und als drittes Beispiel erhöhen wir die Reparaturkosten um 1.000 € auf 3.000 €. Wenn Sie danach wieder in die Eigenkalkulation wechseln, sehen Sie auch hier sofort, wie sich Ihre Gewinnspanne und die Verkäuferprovision verändern.

Eigenkalkulation VW Touran Sky 2,0 SCR TDI DSG Sky		
BESTAND		ANGEBOTSPREIS BRUTTO
€ 23 000,00		●
HERSTELLERSPEZ. KORREKTUR VORNEHM		k.A.
KALKULIERTER VERKAUFSPREIS		k.A.
STANDTAGE		0 T
STANDTAGE/-KOSTEN		€ 18,00
AUFBEREITUNGSKOSTEN		310,00 EUR
GARANTIE		2,00 %
ANDERE		4,00 %
GEWINNSPANNE		4,11 %
VERKÄUFERPROVISION (ERTRAGSPROVISI)		15,00 %
MWST.-ART		20,00 % Regelbesteuert (inkl. M..)
REPARATURKOSTEN		€ -3.000,00
EFFEKTIVER EINKAUFSPREIS BRUTTO		€ 16 638,00 ●
VORKALKULATION		
HANDLERBEWERTUNG-VK REPARIERT INKL. MWST.		€ 24.000,00
inkl. 20,00% MwSt., € 4.000,00		
		€ 0,00
		€ 24.000,00
85 T		
€ 18,00		€ -1.530,00
		€ -310,00
2,00 %		€ -480,00
4,00 %		€ -960,00
8,00 %		€ -1.632,00
15,00 %		€ -288,00
20,00 % Regelbesteuert (inkl. M..)		€ -1.040,00
		€ -2.000,00
KALKULIERTER EINKAUFSPREIS INKL. MWST.		
€ 15.760,00		inkl. 20,00% MwSt., € 2.626,67
KALKULIERTEN PREIS VERWENDEN		<input type="checkbox"/>

Nehmen wir nun weiter an, dass Sie das Fahrzeug zum Preis von 23.000 € verkauft haben.

Wenn Sie nun beim verkauften Fahrzeug in die Eigenkalkulation wechseln, haben Sie, wie auch bei einem Bestandsfahrzeug, die Zahlen aus der Bewertung in der Spalte „Vorkalkulation“ auf der rechten Seite.

In der linken Spalte „Verkauft“ sehen Sie alle relevanten Preise (Verkaufspreis und effektiver Einkaufspreis) sowie Kosten zum Zeitpunkt des Fahrzeugverkaufs.

The screenshot displays the software interface for calculating vehicle costs. On the left, under 'VERKAUFT', the total sales price is listed as 23,000.00 €. On the right, under 'VORKALKULATION', the total pre-calculation value is shown as 15,760.00 €. The interface includes various input fields and dropdown menus for different cost categories like standage, preparation costs, and VAT rates.

TIPP:

Selbst im verkauften Zustand können Sie einzelne Kostenpositionen noch verändern, sollten Sie z. B. feststellen, dass eine Veränderung der Kosten noch nicht nachgetragen wurde.

Sie finden übrigens eine Erklärung aller Preise und Kostenpositionen, wenn Sie auf den Button neben dem Modellnamen klicken.

The screenshot shows the Eurotax software interface for calculating vehicle costs. The main title is "Eigenkalkulation" for a "VW Touran Sky 2,0 SCR TDI DSG SKY". The left sidebar lists various cost categories: HERSTELLERSPEZ. KORREKTUR VORNEHM., KALKULIERTER VERKAUFSPREIS, STANDTAGE, STANDTAGE/-KOSTEN, AUFBEREITUNGSKOSTEN, GARANTIE, ANDERE, GEWINNSPANNE, VERKÄUFERPROVISION (ERTRAGSPROVISI...), MWST.-ART, and REPARATURKOSTEN. The right side displays a breakdown of the "EFFEKTIVER EINKAUFSPREIS" (Effective Purchase Price) in "BRUTTO" (gross) format. A tooltip box is overlaid on the "VERKAUFT" section, defining terms such as Verkaufspreis (Sales price), Standtage (Days in stock), Kosten Standtage (Costs for days in stock), Händlerkosten (Dealer costs), Deckungsbetrag (Contribution margin), Ertragsprovision (Sales commission), MwSt.-Art (VAT type), and Reparaturkosten (Repair costs). The total effective purchase price shown is € 15.760,00.

VERKAUFT	
VERKAUFSPREIS BRUTTO	
€	
0 T	
€ 310,00	EUR ▾
2,00	% ▾
4,00	% ▾
4,11 %	
15,00 %	
20,00 %	Regelbesteuert (inkl. M...)
EFFEKTIVER EINKAUFSPREIS	
BRUTTO	
€	16.628,00
€ 15.760,00	